

1 Les serres de Pontigou Soizic & Pierre Somme

A moins d'un kilomètre de la sortie du bourg en direction de Penzé, nous ne pouvons rater sur notre droite cette belle exploitation en pleine expansion. C'est ici que Pierre Somme, épaulé par sa mère Soizic, développe depuis plus de quatre ans son exploitation. Il nous fait découvrir avec passion son métier et ses projets.

Depuis quand êtes-vous installés à Guiclan ?

Nous avons démarré notre activité au 1^{er} janvier 2016. Nous avons pris la suite de "Mounier-Perez", deux associés qui produisaient de la fleur. Je me suis installé en individuel. Ma mère a un statut de salariée.

Nous avons donc démarré sur le site existant, mais très vite nous avons vu que nous allions manquer de place. C'est ainsi que nous avons rapidement monté de nouvelles structures. En plus de la partie "fleur" nous avons rajouté un atelier de plants de légumes, destinés aux particuliers et professionnels, ainsi qu'une activité de maraîchage pour effectuer de la vente directe. Nous avons 5000m² de superficie couverte. Nous exploitons une surface de 3 hectares de maraîchage à La Lande et 1 hectare sur le site de Pontigou. Nous possédons également 1,5 ha consacré à la fleur. Nous avons repris la clientèle de nos prédécesseurs et nous l'avons élargie. Nous avons notamment repris plusieurs chantiers de fleurissement communal. Après avoir répondu à de nombreux appels d'offres, de 5 communes, nous sommes passés à une douzaine, dont Guiclan et plusieurs autres de la CCPL et de Morlaix Communauté.

Quelles sont les différentes variétés de plantes, arbustes, légumes que nous pouvons trouver dans votre exploitation ?

Niveau fleurs, nous avons entre 80 et 100 variétés de vivaces, une gamme

d'annuelles au printemps, des bisannuelles à l'automne, des fleurs de Toussaint et des arbres fruitiers. Nous produisons également une quarantaine de variétés de jeunes plants de légumes pour le potager, ainsi qu'une quarantaine de variétés en maraîchage. Nous arrivons à couvrir une bonne partie de l'année en légumes pour la vente directe, hormis du mois d'avril à la mi-juin, période plus creuse. La nouveauté cette année est la production de fraises de pleine terre.

Mesurez-vous une progression en termes de demandes depuis le début de votre activité ?

Nous sommes en progression depuis quatre ans. Le domaine de la fleur, quant à lui, stagne depuis quelques années. L'évolution de nos ventes chaque année est beaucoup liée au "bouche-à-oreille". C'est avec plaisir que nous revoyons nos clients, gage de fidélisation. De plus en plus de jeunes viennent acheter des légumes. Cette clientèle se met à jardiner davantage, avec leurs enfants notamment. Nous l'avons surtout remarqué avec la période de confinement. Les personnes doivent

s'occuper. La pandémie a eu des répercussions importantes et positives sur les trois domaines que nous travaillons, que ce soit pour la fleur, les plants de légumes pour le potager, ou encore la vente directe de légumes. Les gens ont quitté les grandes surfaces pour favoriser les petits producteurs.

Nos filières de vente sont uniquement

**Nous travaillons
3 domaines :
la fleur, les plants
de légumes,
la vente directe
de légumes**



locales, nous sommes indépendants de A à Z.

Y a-t-il des périodes de l'année plus intenses ?

La période la plus intense va du 15 mars au 1^{er} novembre. Il y a tout à faire. Au printemps, nous avons la préparation des cultures de végétaux, la vente, l'implantation du maraîchage et les récoltes. L'été, nous avons les récoltes, nous embauchons quelques saisonniers pour nous aider. Puis à la Toussaint, nous avons une dernière période de quinze jours très intense.

Quels sont vos projets pour l'avenir ?

Pour 2021, nous avons pour projet de monter 400 m² de serres multi-chapelles dont 80 m² seront destinés à un magasin pour élargir notre gamme.

Qu'apprécies-tu dans ta profession ?

J'apprécie vraiment le rapport avec la clientèle que nous pouvons avoir, qui est bien différent des structures plus industrielles, c'est plus convivial. J'aime aussi le fait d'être indépendant, de maîtriser la production de A à Z, d'être multiplicateur, de limiter les intermédiaires. Une graine que j'ai semée, je la plante, je la récolte et je vends son fruit. C'est ce que je trouve le plus enrichissant dans ce que nous faisons.